



VERTRIEBSINGENIEUR (M/W/D) IN DER ENERGIE- UND UMWELTECHNIK

JOB ID 2401

Unser Mandant ist ein familiengeführtes, international agierendes Unternehmen. Das Produktportfolio umfasst u.a. Komplettlösungen in der Energie- und Umweltechnik – vom Engineering, über die Fertigung und Montage bis hin zur Inbetriebnahme und Wartung. Hierzu zählen auch Elektro- und Gewebefilter für Kraftwerke, Müllverbrennungsanlagen und andere Industrieanlagen. In diesem Anwendungsbereich ist unser Mandant seit Jahrzehnten ein führender Anbieter mit über 1.000 Referenzen und einem Kompetenzzentrum, in dem über 40 Ingenieure und Techniker arbeiten.

Zur Unterstützung unseres Mandanten im **Großraum Dortmund** suchen wir Sie als **Vertriebsingenieur (m/w/d) in der Energie- und Umweltechnik**.

Ihre Aufgaben

- Vertrieb von Elektrofiltern, Gewebefiltern und industriellen Gasreinigungssystemen
- Auffinden neuer Absatzmärkte und Aufbau von Vertriebswegen/-kontakten
- Gewinnung von Neukunden und Betreuung der Bestandskunden
- Beobachtung der Zielmärkte und Evaluierung von Ausschreibungsportalen
- Analyse des Kundenbedarfs und Beschaffung verwertbarer Anfragen
- Zusammenarbeit mit Vertretern und Konsortialpartnern
- Erstellung von Produktpräsentationen und technische Beratung von Kunden
- Planung und Prognose des Auftragseingangs
- Pflege von Vertriebsdaten in CRM-System, Datenbanken und/oder Projektlisten
- Durchführung von Projektscreenings und Bid-No Bid-Entscheidungen
- Sichten, Lesen und Verstehen von Anfragen/Ausschreibungen und Übergabe an Projektierung
- Prüfung von Liefer- und Leistungsumfängen sowie technisch-kaufmännischer Bedingungen
- Übermittlung, Nachverfolgung und Klärung der Angebote in Kooperation mit der Projektierung
- Prüfung und Verhandlung von Verträgen in Kooperation mit der kaufmännischen/rechtlichen Abteilung

Ihr Profil

- Abgeschlossenes technisches Studium (z.B. Maschinenbau, Elektrotechnik) oder vergleichbar
- Berufserfahrung im Bereich Vertrieb oder Angebotswesen für Elektrofilter oder ähnliche Produkte
- Fundierte Kenntnisse der relevanten Branchen und Märkte (Kraftwerke, MVA, o.ä.)
- Ausgeprägte Fähigkeit, komplexe Industriegüter verständlich zu erklären
- Fließende Deutschkenntnisse und verhandlungssichere Englischkenntnisse
- Fortgeschrittene Anwenderkenntnisse in MS Office und CRM-Systemen
- Hohes Maß an Selbstorganisation, Proaktivität und Kundenorientierung
- Hohe Reisebereitschaft im In- und Ausland

Unser Mandant bietet

- Verantwortungsvolle Herausforderung mit abwechslungsreichem Tätigkeitsfeld
- Teamorientierte Arbeitsatmosphäre in einem internationalen Unternehmen
- Möglichkeiten der persönlichen Weiterentwicklung
- Moderne Infrastruktur

Wenn das genannte Stellenprofil für Sie interessant ist und Sie die notwendigen Voraussetzungen erfüllen, freuen wir uns auf Ihre Bewerbung per Mail (t.hensel@ah-recruitment.com).